

Marketing O Mercadotecnia Online

¿ El Problema?

- No Hay Visitantes en su Sitio
- No Genera Trafico con su Contenido
- Su Pagina se encuentra estática.
- No Genera ganancias su Pagina Web
- Su Pagina Se encuentra Desactualizada
- No se encuentra en los Buscadores
- No ha Podido Promocionar su Sitio Web

Que su Pagina No Siga en un Desierto.....

Nuestras Soluciones Son:

Marketing O Mercadotecnia Online

¿QUE ES?

El término marketing es un anglicismo que tiene diversas definiciones. Según Philip Kotler (considerado por algunos padre del marketing1) es «el proceso social y administrativo por el cual los grupos e individuos satisfacen sus necesidades al crear e intercambiar bienes y servicios».

También se le ha definido como el arte o ciencia de satisfacer las necesidades de los clientes y obtener ganancias al mismo tiempo. Es en realidad una sub-ciencia o área de estudio de la ciencia de Administración.

La mercadotecnia en Internet es el estudio de las técnicas del uso de Internet para publicitar y vender productos y servicios. Incluye la publicidad por clic, los avisos en páginas web, los envíos de correo masivos, la mercadotecnia en buscadores (incluyendo la optimización en buscadores), la utilización de redes sociales y la mercadotecnia de bitácoras o blogs.



¿ QUE ME OFRECEN?

Tecnoweb2.com Ofrece las Mejores Técnicas de Mercadotecnia Web con Creatividad, Donde TU Estas Invitado a Conocer un mundo de Publicidad con prestigio y Calidad.

¿Servicios de (Marketing) Mercadotecnia Web?

Posicionamiento SEO:

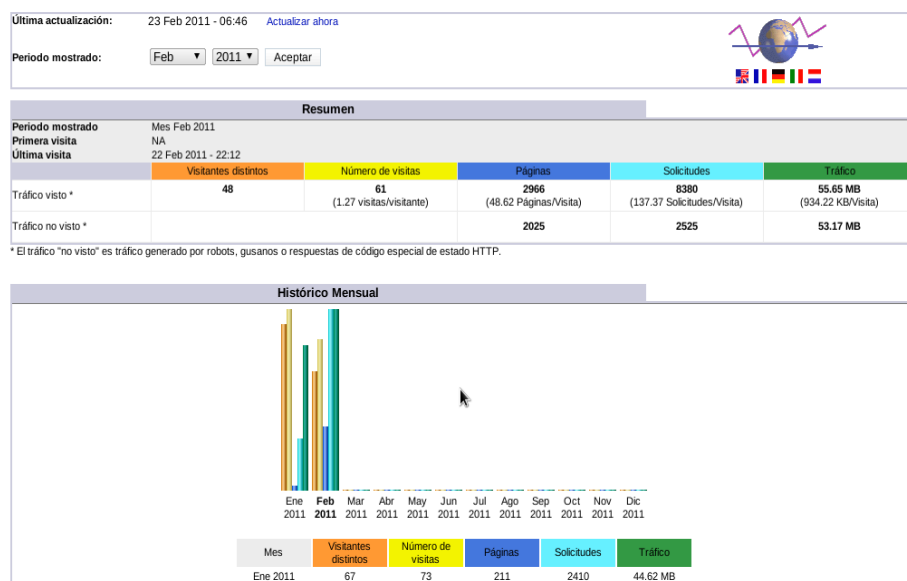
El posicionamiento en buscadores o posicionamiento web (SEO por sus siglas en inglés, de Search Engine Optimization) es el proceso de mejorar la visibilidad de una página web en los diferentes buscadores, como Google, Yahoo! o Bing de manera orgánica, es decir sin pagarle dinero al buscador para tener acceso a una posición destacada en los resultados.

¿ Que Hacemos En El Posicionamiento SEO ?

- Utilizamos Tecnicas Creativas y Propias que Generan Trafico.
- Pasando de 5 Visitas Diarias a 200 Visitas Diarias.
- Pasamos de 200 Visitas al Mes a Tener 3.000 Visitas Por Mes...
- **Garantizamos Las Visitas...**

Ejemplos:

CASO REAL DE NUESTRA EMPRESA Visitas Tecnoweb2.com – Febrero 2011



Nit. 900344586-5

Popayan - Cauca - Colombia
Carrera 15 # 8-69 Las Americas

Tel: +57 3122453986
Tel: +57 3015599621
Tel: +57 3186639134
Tel: +57 3003409259

Oficina Internacional
14006 N.W 82 Ave Miami Lakes,
Florida 33016 (S000829)



<http://www.TecnoWeb2.com>

Visitas Tecnoweb2.com – Febrero 2011

Última actualización: 13 Abr 2011 - 07:19

Periodo mostrado:

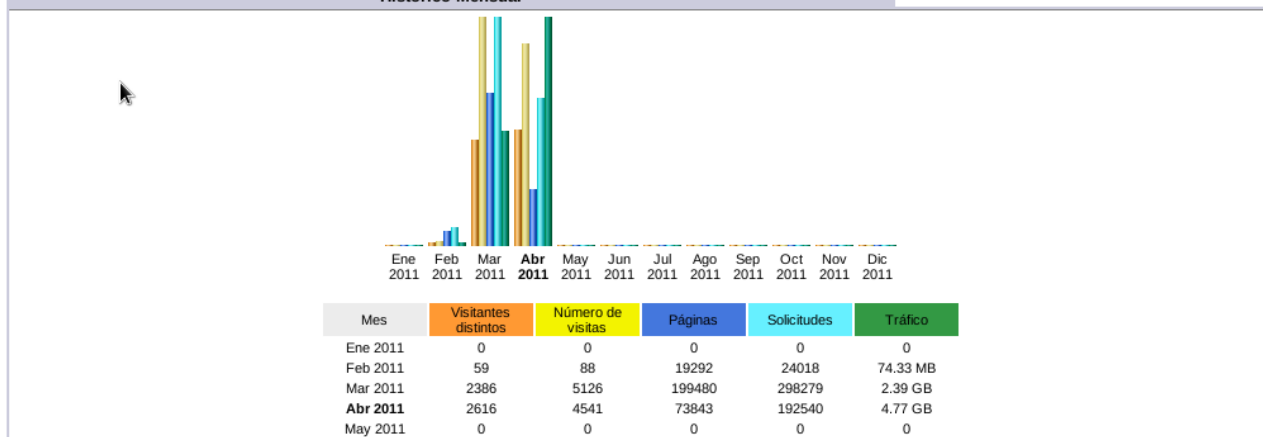


Resumen

Periodo mostrado	Mes Abr 2011				
Primera visita	01 Abr 2011 - 00:00				
Última visita	13 Abr 2011 - 07:03				
	Visitantes distintos	Número de visitas	Páginas	Solicitudes	Tráfico
Tráfico visto *	2616	4541 (1.73 visitas/visitante)	73843 (16.26 Páginas/Visita)	192540 (42.4 Solicitudes/Visita)	4.77 GB (1101.22 KB/Visita)
Tráfico no visto *			12809	19792	509.33 MB

* El tráfico "no visto" es tráfico generado por robots, gusanos o respuestas de código especial de estado HTTP.

Histórico Mensual



Nuestras Técnicas Son:

- Realizamos un Análisis A tu pagina Web para Generar Accesibilidad.
- Intercambio de Enlaces
- Alta en Directorios Web
- Te Registramos y Hacemos que Participes en FOROS.
- Escribimos Artículos con Palabras Claves
- Generamos Nuevos Contenidos Web 2.0
- Enlazamos Internamente Paginas de tu Sitio.
- Optimizamos Los Tiempos de Carga de tu Pagina Web



Publicidad en Buscadores SEM (Search Engine Marketing)

A Traves de Este Metodo Buscamos Incrementar Las Visitas, Promocionar el Sitio Web Mediante Campañas Publicitarias con las Grandes Empresas: Google, Yahoo, Bing, Microsoft.

Métodos Recomendados:

- Banner Publicitario (Buscamos Directorios y Paginas Web con Pagerank Mayor a 5)
- Pagos Por CLIC (PPC)
- Costo Por CLIC (CPC)
- Costo por Impresión de Banner – Texto

Nuestras Técnicas

- Creamos Campañas Publicitarias Con las Siguietes Características:

- Seleccionamos Los Sistema de Publcidad Web.
 - Google Adwords
 - Yahoo! Search Marketing
 - Yahoo Advertising
 - Microsoft Advertising
 - Redes Sociales (Facebook, Hi5, entre otros de acuerdo al Cliente)
- Analizamos los requisitos de su Pagina Web A promocionar.
 - Generamos las Palabras Claves para su Campaña.
 - Creamos Banner Publicitarios.
 - Análisis de Geolocalizacion de tu Negocio
 - Análisis de Visitantes – Geográficamente.





Social Media Optimization - SMO

Es la Agrupación de Técnicas y métodos para entra en contacto con un publico Objetivo.
Utilizando Medios como las Redes Sociales, Los Blog's, Foros, Chat...

Interactuan las Empresas con las Personas Directamente. (LO ULTIMO EN POSICIONAMIENTO WEB)

Nuestras Tecnicas

- Creación de Canvas y Enlaces Web En Redes Sociales.
- Creación de Plantillas Para Twitter y Facebook
- Creamos Una Aplicación Facebook Para Sus Contactos
- Enseñamos a Generar Tweets de Impacto.
- Le ayudamos a Crear su Blog Empresarial, Personal.
- Enseñamos a Redactar Artículos para sus Redes.
- Administración de Imágenes y Video.
- Creación de Canales de Video.
- Le Enseñamos a Comentar en los Foros.
- Le Enseñamos lo Ultimo en Microblog





Social Media Marketing (SMM)

Es un método o técnica que se utilizan en las diferentes redes sociales para Pautar Publicidad..

Básicamente Encontramos que los visitantes ocupan mas su tiempo sobre las redes sociales que navegando a través de buscadores. Es por esto que la publicidad por redes sociales

aumentado de forma productiva y que esta generando muchas ganancias en prestigio, visitantes y clientes potenciales..

Nuestras Técnicas a Utilizar Son:

- Generación de Palabras claves
- Análisis de Redes Sociales de acuerdo a su Negocio
- Te Enseñamos a Administrar tu Campañas en Facebook
- Generamos un Estudio para que puedas encontrar objetivamente los visitantes a través de información sobre país, edad... etc...
- estaremos en continuo seguimiento de las campañas de publicidad
- Estamos atentos al lanzamiento de publicidad a través de Twitter..





Publicidad por Email (E-mail Marketing)

Es un Método utilizado desde hace mucho tiempo, que a llevado a discusiones y debates sobre el correo no deseado (SPAM)... Pero Entendamos que es Comercio a través de correo.

Nuestras técnicas:

- Utilizamos el Correo Electrónico con el propósito de mejorar la relación de un comerciante con sus clientes actuales o anteriores, para fomentar la lealtad del cliente y la repetición de negocios.
- El envío de mensajes de correo electrónico con el propósito de adquirir nuevos clientes o convencer a los clientes actuales para comprar algo de inmediato...
- Generamos Contenidos de IMPACTO, Con palabras Claves que los Buscadores Premiaran..
- Analizamos Nuestras Base de datos de correos para que podamos crear un perfil de los correos a enviar.
- Creamos Boletines Creativos y Profesionales

Contamos con un listado de correos con mas de 50.000 Mails Empresarial, Clientes Potenciales...

Garantizamos Procesos que Ayudan al Medio Ambiente...

